

KANNEGIETER NIEUWE DISTRIBUTIEPARTNER CONTEG

# 'Onze samenwerking biedt meer kansen'

Half oktober werd bekend dat Kannegieter de nieuwe distributiepartner voor Conteg wordt in de Benelux. Commercieel Directeur Michaël van Boheemen van Kannegieter en Conteg's Regional Sales Director Kris Gilissen over de samenwerking en de voordelen die dit met zich mee gaat brengen voor het kanaal. *Tekst: Jeroen Noordeloos*

**M**et de toevoeging van Conteg aan het portfolio kan Kannegieter bredere oplossingen aanbieden op het gebied van IT-dataracks, datacenters en industriële - en outdoorbehuizingen. De samenwerking van Kannegieter en Conteg komt niet uit de lucht vallen: beide partijen hebben elkaar de afgelopen jaren ondersteund tijdens projecten in de Benelux. Van Boheemen: "Vorig jaar is dat in een stroomversnelling gekomen en zagen we dat een samenwerking ons meer kansen zou gaan bieden. Daarnaast was het gevoel goed. Kannegieter is geen corporate onderneming, maar een familiebedrijf. En datzelfde geldt eigenlijk ook voor Conteg." Gilissen lacht: "Al kun je met 600 man personeel inmiddels spreken van een uit de kluiten gegroeid familiebedrijf."

## Breder portfolio

Als distributeur van Conteg wordt het portfolio van Kannegieter verder uitgebreid, vertelt Van Boheemen. Dat biedt ook meer ruimte voor maatwerk. "Wij kunnen namelijk een volledig ingerichte kast van Conteg leveren aan de klant die ook voorzien is van een PDU of UPS. Het assortiment van Conteg is complementair aan het portfolio dat wij zelf al voeren." Het doel is om samen verder te groeien in de Benelux. Zo ziet Gilissen nog verschillende kansen voor Conteg in de Nederlandse markt. "Nederland is voor ons voor een deel onontgonnen gebied, aangezien we ons vooral hebben gericht op België. Er zit hier dus nog veel potentieel in de markt." Volgens Gilissen biedt Kannegieter daarnaast veel toegevoegde waarde. "Ze zijn niet alleen distributeur, maar bieden ook knowhow. Kannegieter treedt echt op als value added distributor. Dat is precies



## Conteg RF1

*Inmiddels heeft Conteg een nieuw datacenter rack gelanceerd, de RF1. Dit rack biedt meer flexibiliteit en heeft een loadrating van 2.000 kilogram. "Hier komt het beste van verschillende werelden samen", zegt Gilissen. Uitlevering van het datarack begint eind dit jaar. Meer informatie over de Conteg RF1 is aan te vragen via Kannegieter.*

wat wij nodig hebben om samen die beoogde groei te realiseren."

## Beperkt aantal partners

Met Conteg heeft Kannegieter een nieuwe technologische partner in huis gehaald. Van Boheemen: "Wij doen zaken met een beperkt aantal gerenommeerde partners en ons uitgangspunt is dat we altijd samen optrekken in de markt." Dat vereist ook dat Kannegieter diepgaande kennis heeft van de producten. "Daar hebben we hard aan gewerkt", zegt Van Boheemen. "Onze medewerkers hebben de afgelopen tijd grondige kennis opgedaan van de producten van Conteg. Alleen zo kun je de juiste gesprekken met de klant voeren en dienen als een verlengstuk van het sales-team van Conteg." ■