

# Westbase kiest voor Nederlandse markt

Westbase.io is een bekende value adding distributeur die al heel wat jaren actief is op de Europese markt. Sinds kort is er ook een Nederlandse vestiging geopend die fungeert als bruggehoofd naar de Benelux en verder. Om beter zicht te krijgen op de beweegredenen en plannen gingen we langs bij Julian Sinnige, de Benelux Country Manager, die vanuit Hilversum het Nederlandse kantoor aanstuurt, en Huw Thomas, de Head of European sales, die digitaal aanschoof. *Tekst: Hans Steeman*



Julian Sinnige

**'Westbase.io helpt bedrijven om "better connected" te zijn met 4G/5G- en IoT-oplossingen'**



Huw Thomas

**W**estbase.io is een gevestigde naam met meer dan 30 jaar ervaring op het gebied van cellulaire 4G/5G en IoT. Hiervan is men ook al zo'n 15 jaar op het Europese vasteland aanwezig. Westbase.io vertegenwoordigt alle grote namen in dit marktsegment en kan prat gaan op een breed productaanbod. Dan rijst direct de vraag waarom in 2019 ineens een Nederlands kantoor wordt gestart. Simpel: de markt was er rijp voor.

#### Kantoor in Hilversum

Huw Thomas: "Westbase.io helpt bedrijven te transformeren, door hen in staat te stellen betere connectiviteit in te zetten. Met 4G/5G en IoT-netwerkoplossingen ondersteunen ze de veranderende technologische eisen die vandaag de dag aan organisaties worden gesteld. Daar is zeker in Nederland een grote vraag naar."

Julian Sinnige: "Al langer was duidelijk dat Europa voor Westbase.io een belangrijke markt is. Verdere ontwikkelingen worden gestimuleerd door dichterbij de klant te gaan zitten. De keuze voor Nederland was snel gemaakt. Er is een goede infrastructuur (wegen en luchthaven), de mobiele netwerken zijn superieur en de Nederlandse specialisten hebben veel kennis van technologie en zijn geïnteresseerd in innovatie. Allemaal elementen die meewerkten om Nederland te kiezen als vestigingsplaats." Met een kantoor en magazijn in Hilversum is de perfecte uitvalsbasis gecreëerd om de Europese markt verder te ontwikkelen. Door deze keuze is de ondersteuning aan Europese klanten dan ook optimaal geborgd. De

keuze voor Nederland lag voor de hand: de veerkracht van de Nederlandse markt was doorslaggevend om voor deze locatie te gaan.

#### Over het nieuwe jaar

De focus van Westbase.io blijft het leveren van 4G/5G en IoT-oplossingen. Daarin zal ook verder geïnvesteerd worden. En klanten zoals (mobiele) operators en partners zullen ook in de toekomst maximaal ondersteund worden bij hun projecten. Hierbij werkt Westbase.io hand in hand met de fabrikant en de lokale reseller. Zo wordt lokale support en kennisdeling geoptimaliseerd. Westbase.io is ook beschikbaar om in een pre-sales traject de weg te effenen voor verdere ontwikkelingen via de partners. Want hoewel de eindgebruiker de relatie van de partner blijft, is men beschikbaar om onsite support te verlenen.

Thomas: "De ontwikkelingen rond 5G vormen een extra impuls. De technologie is niet langer een hype, steeds meer klanten zien de mogelijkheden die 5G nu al te bieden heeft en hebben ondersteuning nodig om deze te exploiteren. Door het benutten van onze ervaring en hechte samenwerking met fabrikanten, kunnen we de channelpartners helpen om via 4G/5G workshops, voorbereid te zijn op de grote kansen in de markt. We nodige channelpartners dan ook uit om zich bij ons aan te sluiten en nog vandaag deze uitdagende reis te beginnen. Neem dus contact op met Westbase.io als er interesse is in een workshop om de wereld van 4G/5G te verkennen of om beter inzicht te krijgen in ons bedrijf en de opties die we bieden. ■