



CIRCULAIRE ICT

NIEUWBOUW ZONDER VOLLEDIG BEREIK WORDT VERLEDEN TIJD

Robin Verlangen

Director Marketing en Sales, Cellnex Nederland

Nieuwe gebouwen zijn doorgaans goed geïsoleerd, maar dat heeft wel als nadeel dat het bereik binnen vaak slecht is. Metalen en folies in de ramen die de warmte binnen houden, zijn ook uiterst effectief om mobiele signalen te blokkeren. In het buitenland is Cellnex al succesvol met zijn Distributed Antenna Systems (DAS) in het oplossen van dit probleem, en ook in Nederland wordt het systeem geïmplementeerd.

Tekst Michiel van Blommestein

De overname van Alticom betekent dat Cellnex Telecom de diensten kan leveren die het bedrijf elders in Europa ook al biedt. Door zijn pan-Europese infrastructuur heeft het bedrijf zeer veel ervaring opgedaan op het gebied van connectiviteit. Dat geldt ook voor het DAS-systeem, een oplossing die de dekking binnen gebouwen verbetert. “In het buitenland heeft Cellnex onder meer al vestigingen van IKEA in Italië en voetbalstadions, waaronder die van Atletico Madrid in Spanje, hiervan voorzien”, zegt Robin Verlangen, Director Marketing en Sales van Cellnex Nederland. Op zich leveren mobiele operators wel oplossingen die het bereik binnen verbeteren, maar vaak alleen om hun eigen signaal door te geven.

“En het zijn vaak kostbare installaties. Wij proberen een neutral host-oplossing te bieden, één systeem waar meerdere operators gebruik van kunnen maken. Gebouweigenaren hoeven dan niet elke keer het plafond open te breken om zo'n systeem aan te leggen. Ze hoeven dat maar één keer te doen.” Het is een gedachte waar

sommige partijen aan moeten wennen, zo zegt Verlangen. “Vroeger werd het vooral gezien als een voordeel ten opzichte van de concurrentie. Wil je dekking, dan word je maar klant. Maar gebouwbeheerders zijn ondertussen gewend dat ze bijvoorbeeld één stroomaansluiting hebben, maar wel de keuze uit meerdere leveranciers. Waarom zou ik geen bereikbaarheidsnetwerk hebben dat zo werkt? En op zich is dat ook een logische gedachte.”

In Nederland is Cellnex Telecom met verschillende partijen bezig om zulke netwerken te realiseren. Daaronder enkele nieuwe gebouwen bij een project in Rotterdam. “Ik zeg bewust ‘gebouwen’ - meervoud - want het gaat om een zogenaamd BTS-systeem, Base Transceiver Station, dat we onder een van de gebouwen installeren en ook oplossing biedt voor de gebouwen ernaast.” Volgens Verlangen is het zeer kosteneffectief: met een prijs van slechts enkele euro's per vierkante meter creëer je al tevreden gebouwgebruikers door een optimale bereikbaarheid. “Een nieuwe kantooromgeving zonder optimaal bereik

is ondenkbaar, en toch komen zulke gebouwen er steeds meer bij vanwege de nadruk op energiezuinigheid.” Ook is Cellnex afgelopen jaar in Nederland aangewezen als een van de geprefereerde leveranciers voor provinciegebouwen.

Het is een relatief nieuwe markt, vooral in Nederland, maar Cellnex heeft er volgens Verlangen genoeg innovatieslagkracht voor. “Het is een groot voordeel als Europese speler dat je elders al op geslaagde projecten kunt leunen”, zegt hij. “We kennen de MNO's, de operators, al erg goed omdat ze onze torens huren. Dat contact is cruciaal, want je moet die operators op één lijn krijgen.” Volgens hem zijn het niet alleen de gebouwbeheerders die voordeel hebben van een DAS-systeem. De operators hebben er ook voordeel van. “Een systeem kost al snel vijf of zes ton, en we bieden contractzekerheid. Maar de gebouwbeheerders en gebruikers staan hierin voorop. Het zijn belangrijke redenen die maken dat de vraag naar onze oplossingen doet groeien.” «